

Mejora la **experiencia de compra** de tus clientes con nuestras **herramientas de ventas BAC** y conviértelos en embajadores de tu marca.

**miempresa**  
Propemi  **BAC**



## La importancia del mantenimiento preventivo de tus equipos y planta

La planta y el equipo son activos fundamentales para procurar una productividad creciente de la mano de obra. Cada hora de trabajo eleva su rendimiento cuando se realiza con máquinas, herramientas, locales o plantas modernas y en buen estado; sin embargo, este cuidado no siempre se planifica, por lo que el potencial se esfuma por falta de previsión. En esta cápsula, te mostraremos algunos consejos para diseñar un plan efectivo de mantenimiento preventivo de tus equipos e instalaciones.

El mantenimiento preventivo es una inversión estratégica en toda empresa comercial o industrial, no un gasto. Un plan bien diseñado evita paros inesperados, prolonga la vida útil de los activos y reduce costos asociados a reparaciones urgentes. Además, contribuye a la sostenibilidad, al optimizar el uso de recursos y energía. Es decir, un plan de mantenimiento preventivo eleva la rentabilidad del negocio a través de una mejor productividad, menores costos de capital y mejor reputación social.

A continuación, te compartimos algunos consejos prácticos para crear un plan de mantenimiento preventivo eficiente para tu negocio:

1. Haz un inventario detallado de equipos: registra cada máquina, su antigüedad, manuales y especificaciones técnicas; todo esto será la base para programar las revisiones que hagan falta.
2. Define frecuencias y responsables: asigna responsables específicos para cada tarea, tratando de poner revisiones más frecuentes para equipos críticos (semanales, por ejemplo) y menos frecuentes para herramientas secundarias (mensuales, por ejemplo). La criticidad se juzga en función de si el equipo es fundamental o no para la continuidad del negocio; dicho de otra manera, pregúntate, ¿sin este equipo las operaciones normales de mi empresa pueden caer en paro?
3. Establece indicadores de desempeño: define los indicadores que te permitirán ajustar el plan oportunamente y mejorar la eficiencia. Para ello, es importante establecer una estrategia de gestión de datos que sean útiles para este fin; algunos ejemplos de datos a tomar y darles seguimiento: tiempo promedio entre fallas, costo por reparación, etc.
4. Incluye acciones sostenibles: aprovecha el plan para reducir el impacto ambiental de tu operación y mejorar así la imagen de tu empresa; por ejemplo, se puede sustituir piezas cuando toque por repuestos ecoeficientes o reabastecer con lubricantes biodegradables.
5. Digitaliza el seguimiento: evita olvidos y facilita las auditorías internas a través del uso de software que te permita programar alertas y registrar datos clave de cada intervención realizada.

La implementación de un plan de mantenimiento preventivo puede requerir inversión en tecnología, repuestos y capacitación. Para apoyarte, BAC pone a tu disposición el Crédito Verde Positivo, que te permite: financiar proyectos sostenibles y mejoras en eficiencia energética; facilitar la adquisición de equipos ecoeficientes; e impulsar la competitividad de tu empresa con responsabilidad ambiental. Conoce más sobre este producto [aquí](#).

Mi empresa propemi BAC pone a tu disposición las mejores soluciones para medios de pago, que harán que tus clientes disfruten comprar tus productos y servicios. **Llama a tu ejecutivo de negocios o escríbenos a [info\\_propemi@baccredomatic sv](mailto:info_propemi@baccredomatic sv) y descubre la mejor opción para tu negocio.**

Mejora la **experiencia de compra** de tus clientes con nuestras **herramientas de ventas BAC** y conviértelos en embajadores de tu marca.

**miempresa**  
Propemi  **BAC**



Mi Empresa Propemi BAC te ayuda a mantener tus equipos trabajando “con todos los poderes”. Consulta hoy con tu Ejecutivo de Negocios y descubre cómo nuestras soluciones pueden ayudarte a crecer de forma sostenible.

Mi empresa propemi BAC pone a tu disposición las mejores soluciones para medios de pago, que harán que tus clientes disfruten comprar tus productos y servicios. **Llama a tu ejecutivo de negocios o escríbenos a [info\\_propemi@baccredomatic.sv](mailto:info_propemi@baccredomatic.sv) y descubre la mejor opción para tu negocio.**